

Cómo los instrumentos financieros basados en el capital estimulan el crecimiento económico

Aunque Europa produce innumerables investigaciones de gran calidad, por alguna razón, no todo el conocimiento se traduce en productos y servicios para beneficios económicos y sociales.

A pesar del hecho de que Europa alberga algunas de las mentes mejores y más innovadoras del mundo, nos hemos quedado por detrás de China y EE. UU. cuando se trata de empresas emergentes y especialmente de incrementar el éxito.

Tradicionalmente, las empresas emergentes obtienen sus fondos de «familia, amigos y locos» antes de encontrar un particular (o varios) adinerado que les proporcione el «capital providencial» para aguantar las fases iniciales del negocio. Estos inversores providenciales ofrecen su apoyo y experiencia (y dinero) a cambio de capital.

Sin embargo, asumen unos riesgos elevados en estos escenarios y, a menudo, registran grandes pérdidas. Los organismos públicos pueden absorber el riesgo financiero que puedan correr los inversores providenciales y fomentar las inversiones de estos, gracias a los instrumentos financieros basados en capital que ofrece la Comisión Europea.

Este instrumento es un fondo de coinversión público-privada que apoya a empresas de alto riesgo durante las

fases iniciales de arranque. La presencia de fondos públicos reduce el riesgo para los inversores providenciales y fomenta una mayor inversión privada.

Sin embargo, muchas autoridades de gestión se asustan cuando miran el instrumento financiero de capital. Después de todo, puedes invertir entre 40 y 50 millones EUR en veinte o treinta empresas, de las que quizás siete u ocho irán más o menos bien, dos o tres irán bien y, con suerte, a una le irá muy bien, pero el resto fracasará y, a veces, quebrará. Para un organismo público, esto supone que el dinero de muchos contribuyentes se tira por la borda, pero de lo que las autoridades de gestión a menudo no se dan cuenta es de que el hecho de que tan solo unas pocas empresas de la economía de toda la región lleguen a ser tan grandes ya justifica las pérdidas.

En el Reino Unido, solo el 6% de las empresas de gran crecimiento generaron la mitad del crecimiento del empleo del Reino Unido entre 2002 y 2008. Estas empresas no eran las pequeñas empresas promedio: eran empresas emergentes de alto riesgo muy basadas en el conocimiento que prosperaron. De forma similar, un estudio de la Fundación Kauffman de EE. UU. muestra que el 1% de las empresas de alto crecimiento con mejores resultados generan el 10% de los nuevos empleos directos y el 40% de los nuevos empleos indirectos. Por lo tanto, no se trata de políticas caprichosas de empresas emergentes, sino de creación de empleo y riqueza.



Luigi Amati
*Consejero delegado de META Group y
presidente
de Business Angels Europe*

Un instrumento financiero de capital beneficia a todas las partes: permitirá que la empresa emergente reciba asesoramiento experto en las fases iniciales por parte de un inversor de capital providencial junto con apoyo financiero, desarrollará una red de inversores providenciales y otros inversores para fases iniciales que pueden contactarse para futuros instrumentos financieros e iniciativas de riesgo de capitales, y, cuando se descubra la próxima empresa valorada en 100 millones EUR (o incluso mejor, un unicornio), aportará prosperidad, empleo y crecimiento económico a la comunidad local. ■